Presentazione aziendale B2B

che cosa scrivere e come adattarla

Chi la legge, la scaletta in sei blocchi, le tre versioni

1 Tre uffici leggono lo stesso file

La decisione può coinvolgere persone di più funzioni

Ufficio acquisti

Guarda a

continuità nelle consegne e documenti per qualificarti come fornitore

Tecnici

Guarda a

compatibilità, prestazioni e controlli

Direzione

Guarda a

quanto impegna l'azienda e quali rischi comporta la scelta

Prima di scrivere, chiedi al tuo contatto

chi esprime un parere e chi dà il via libera

2 Sei blocchi per la scaletta, poi si impagina

1 — Azienda e destinatari

nome, logo e una frase su che cosa fate e per chi

2 — Esigenza del cliente

il lavoro da fare o il problema per cui cerca un fornitore

3 — Prodotti e servizi

solo quelli che rispondono a quell'esigenza

4 — Metodo e persone

come passi dalla richiesta alla consegna

5 — Prove

un caso, un controllo, una foto o una certificazione

6 — Contatto e prossima azione

una persona e il motivo per scriverle

Esempio di apertura

"Realizziamo quadri elettrici su disegno per costruttori di macchine automatiche."

Hai una commessa già discussa?

porta in testa l'esigenza che il cliente ti ha descritto

3 Un file base, tre versioni da provare

File base modificabile con le pagine approvate

i fatti restano fermi, cambiano titoli, ordine ed esempi

Incontro

Prepari

slide da spiegare a voce

Provi

prova a voce, slide guardate dal posto più lontano

Email

Prepari

un PDF che dà anche il contesto che daresti a voce

Provi

lo fai leggere a chi non c'era e apri il file dal telefono

Fiera

Prepari

schermate che si capiscano senza audio

Provi

guardi lo schermo dalla distanza dei visitatori e provi il tablet senza rete

Incontro di 15 minuti: quanto resta per presentare

10 minuti di presentazione	5 di domande

15 minuti di incontro − 5 di domande = 10 di presentazione

Per il PDF, prima di togliere una pagina

controlla che chi legge possa ancora valutare il passo successivo

Fonti: Gartner, rilevazione sui gruppi d'acquisto B2B

Infografica: redazione di KLC · www.klc.it

Fonte: KLC · Presentazione aziendale B2B: cosa scrivere e come adattarla a incontri, fiere ed email
https://www.klc.it/blog/contenuti/presentazione-aziendale-b2b/