

Il paese è pronto per la vendita?

Che cosa preparare prima di portare contatti alla rete

Possiamo assistere il cliente

Installazione e collaudo sostenibili.
Tecnici e ricambi raggiungibili.

Possiamo rispondere in lingua

Sito e offerte comprensibili al buyer.
Termini coerenti con i manuali.

La documentazione è pronta

Manuali e dichiarazioni per il paese.
Versioni aggiornate e reperibili.

La rete sa chi segue la richiesta

Partner con materiali e formazione.
Regole per contatti e provvigioni.

Per ogni paese, prima della fiera o della campagna.

KLC www.klc.it

Preparare l'export di macchinari