Dal prodotto alla risposta commerciale

La richiesta deve arrivare integra nei sistemi aziendali.

Selezione del prodotto

Codice, variante, quantità e unità restano dati strutturati.

↓

Richiesta e allegati

I dati ancora incerti sono riconoscibili. Disegni e revisioni restano associati.

↓

Presa in carico

Identificativo, stato e responsabile accompagnano il passaggio a CRM ed ERP.

↓

Risposta e revisione

Conferma, tempi e prossimo passo sono visibili al cliente.

La scelta online può precedere la verifica di fattibilità.

KLC www.klc.it

Dal prodotto alla risposta commerciale

Fonte: KLC · Checklist RFQ online: campi, allegati, stato e follow-up

https://www.klc.it/blog/siti-web/checklist-richiesta-di-offerta-online-b2b/